

Offre d'emploi N°044

Attaché commercial H/F

Missions	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Assurer une prospection téléphonique active afin d'élargir votre portefeuille clients/prospects, ➤ Fidéliser les clients présents dans votre portefeuille, ➤ Assurer la vente et la promotion du produit « chéquier colis », ➤ Constituer un dossier pour chaque nouveau client chéquier colis, ➤ Reporting des actions effectuées sur le CRM (offre, relance, démarrage de contrat...), ➤ Exploiter et développer le fichier des prospects pré-qualifiés, ➤ Gérer les appels entrants, renseigner et conseiller les prospects, ➤ Développer les ventes et le Chiffre d'Affaires sur votre périmètre
Lieu	Montévrain
Horaires	Non renseigné
Contrat	CDI
Date de prise de poste	Non renseigné

Profil souhaité

Diplôme et/ou Qualification	Formation commerciale BAC+2 types BTS Vous maîtrisez impérativement un CRM (Customer Relationship management c.-à-d. un logiciel de gestion de la relation client) et les outils bureautiques (Word, Excel, Power Point).
Expérience	Expérience de 2 ans en tant que conseiller commercial sédentaire ou de télévendeur dans un centre d'appel.
Qualités professionnelles	Naturel organisé, vous êtes reconnu(e) pour votre rigueur et votre réactivité
Mobilité	Non renseigné

Pour postuler, envoyez votre CV et lettre de motivation par mail :

a.wodka@mdene77-mlidf.org