



# TROUVER UN EMPLOYEUR

## Comment trouver un patron ?

Vous devez avoir recours à diverses méthodes et sources d'informations pour mieux connaître le marché du travail. Celui-ci est divisé en 2 : le marché ouvert et le marché caché. Il est conseillé de les explorer tous les deux, en insistant davantage sur le marché caché qui offre bien plus de possibilités.

### 1. Le marché ouvert = offres connues

Il s'agit tout simplement des offres d'emploi auxquelles vous avez accès, c'est-à-dire, les annonces qui se trouvent sur les :

- **Sites de recherche d'emploi.** Voici quelques sites qui offrent gratuitement une mise en relation entre recruteurs et candidats à l'alternance :

Le portail de l'alternance :

[https://www.alternance.emploi.gouv.fr/portail\\_alternance/jcms/gc\\_5454/bourse-a-l-emploi-recherche](https://www.alternance.emploi.gouv.fr/portail_alternance/jcms/gc_5454/bourse-a-l-emploi-recherche)

Les offres en alternance du territoire <https://mymatchup.fr/offre-d-emploi/>

Le site du Pôle Emploi (contrat spécifique) <https://www.pole-emploi.fr/accueil/>

Le portail de la fonction publique <https://www.fonction-publique.gouv.fr/score/pass>

L'emploi des travailleurs en situation de handicap <http://www.capemploi77.fr/>

<https://espace-emploi.agefiph.fr/emploi-alternance/offres-emploi-alternance.html>

- **Sites spécialisés par secteurs.** Voici quelques exemples :

Chambre de Commerce et d'Industrie <https://www.seineetmarne.cci.fr/>

Chambres de Métiers et de l'Artisanat <https://www.cma77.fr/>

Les industries technologiques (Métallurgie) <https://formation.les-industries-technologiques.fr/alternance/>

Hôtellerie-restauration <http://emploi.metiers-hotel-resto.fr/>

Filière alimentaire <https://ifria.fr/>

Industrie pharmaceutique <http://www.emploi.leem.org/emplois>

- **Annonces de journaux et magazines,**
- **Salons/forums** spécialisés alternance/étudiant/formation professionnelle
- **Les entreprises** (grandes enseignes, TPE/PME, associations...) diffusent en ligne leurs offres de contrat en alternance,
- **Les agences d'intérim** : n'hésitez pas à visiter les sites des agences d'intérim, elles peuvent également proposer des contrats en alternance (Manpower, Adecco,...).

Ces offres d'emploi sont accessibles à tous, ce qui signifie que vous n'êtes pas seul-e à vouloir postuler. Mais ne vous en faites pas, ce marché représente **seulement 20% des offres**.

# TROUVER UN EMPLOYEUR



## 2. Le marché caché = offres non connues

**Les 80% restants se trouvent dans le marché caché.**

Contrairement au marché ouvert, ce sont toutes les offres qui existent, mais qui ne sont pas visibles. Ce marché est plus diffus et difficile à identifier. En effet, les offres sont issues de :

- **Votre réseau personnel** (amis, famille, bouche à oreille),
- **Votre réseau professionnel et extra-professionnel** (collègues, emploi, stage, bénévolat...),
- **Les réseaux sociaux** (LinkedIn, Viadeo),
- **La prospection téléphonique ou physique,**
- **L'envoi de candidatures spontanées** : retrouvez les entreprises qui recrutent le plus en alternance près de chez vous : <https://labonnealternance.pole-emploi.fr/>

## 3. Cibler les entreprises

### ■ Listez les entreprises

Faites une première sélection, en privilégiant les entreprises qui répondent au mieux à vos attentes (activité, zone géographique, culture d'entreprise...)

### ■ Renseignez-vous sur celles qui vous intéressent

L'objectif est d'obtenir une image précise et nette de l'entreprise. A l'issue de vos recherches, vous devrez tout simplement être en mesure de répondre à quelques questions sommaires.

Montrez que vous savez où vous « mettez les pieds ».

Avancez en terrain connu renforcera votre confiance.

### ■ Vérifiez le temps de trajet

Le temps de trajet peut parfois être un frein à la candidature. En effet, s'il est trop important, à long terme, vous risquez d'accumuler beaucoup de fatigue. Ceci peut entraîner un manque de motivation, de productivité, et donc d'efficacité.

Pour certains recruteurs, la distance domicile/travail représente un critère de sélection.

### ■ Utilisez votre réseau

Tout le monde a un réseau... son réseau !

Il s'agit de l'ensemble des personnes qui vous entourent, que ce soit dans le milieu professionnel ou personnel.

Sa taille importe peu. L'essentiel est la façon dont vous allez le solliciter !

**Ne soyez pas passif-ve**, gardez la main sur vos démarches.

Demandez à votre entourage de vous aider en vous donnant les noms de leurs contacts qui évoluent dans votre secteur d'activité.

Ensuite, assurez-vous que vous pourrez les appeler de la part de votre connaissance.

**La fameuse recommandation est souvent le sésame qui ouvre toutes les portes !**